



FATİH KALYONCU

SENIOR EXPORT SALES SPECIALIST

Work Experience

HASCELİK A.S

12/2021 - Present

Senior Export Sales Specialist

SAGLAM METAL A.S

06/2021 - 10/2021

Export Sales Specialist

UGUR TENKEKE AMBALAJ A.S

09/2019 - 05/2021

Export Sales Specialist

ERKUL METAL A.S

01/2017 - 10/2018

Export Sales Specialist

TAKSICIN MOBİL TEKNOLOJİLERİ A.S

2016 - 2018

Founder & Team Leader

ARTESANIA NAZARI (SPAIN)

07/2016 - 10/2016

International Trade Assistant Internship

FIRAT PLASTİK A.S

07/2015 - 10/2015

Export Sales & Operations Internship

Education

CELAL BAYAR UNIVERSITY

2011 - 2016

INTERNATIONAL TRADE DEPARTMENT

References

M K****

*** | ERKUL METAL

A Ö****

*** | UGUR TENKEKE

E H****

*** | SAGLAM METAL

My Vision

In the short term, I aim to add value to the team or organization I work for, and in the long term, I aim to improve myself and rise in my career.

With the awareness of "The most valuable investment is myself", I will constantly improve myself and will acquire new talents.



www.kalyoncufatih.com



info@kalyoncufatih.com



+90-530-407-51-50



fatihkalyoncu1



FATİH KALYONCU

KIDEMLİ İHRACAT SATIŞ UZMANI



✉ fatihkalyoncu.fk@gmail.com
in fatihkalyoncu1
www.kalyoncufatih.com
📅 1993

Characteristics

- Can Adapt To Change
- Combine Many Different Tasks, Able To Do Them Together.
- Discovered Personal Skills And Can Adopt To My Profession.
- Discovered The Power Of Words And Adapted To The Language Of Expression.
- Aims Sustainable Sincerity In Social Relations.

Değerli Yetkili,

Eğitim geçmişime ve kişisel özelliklerime uygun, şirketinize değer katabileceğim bir pozisyonda çalışma isteğimi iletmek istiyorum. Özellikle ihracat, ithalat ve satışın çeşitli alanları dahil olmak üzere, pazarlama ve pazar araştırması konularında katkı sağlayacağımı düşünüyorum.

2016 yılında Celal Bayar Üniversitesi Uluslararası Ticaret (İngilizce) Bölümü'nden mezun oldum. Eğitimim süresince kendimi temel işletme yönetimi, satış-pazarlama, ithalat/ihracat ve pazar araştırmaları, konularında geliştirdim. Kariyerim boyunca dünyanın bir çok ülkesine seyahat ederek pazarlama ve satış faaliyetlerini yüz yüze gerçekleştirdim.

İçinde yer aldığım projeler ve stajlar sayesinde takım çalışması ve proje yönetimi konularında kendimi geliştirme fırsatı buldum. Ayrıca, ortaokul döneminde başladığım ileri seviye İngilizce eğitimime, üniversitede aldığım İngilizce diplomasıyla devam ettim. Yaklaşık beş yıl süren İngilizce eğitimimin ardından profesyonel ve sosyal hayatımda İngilizce'yi aktif olarak kullanmaktayım. İkinci yabancı dil eğitimi olarak Rusça dil eğitimi de alıyorum.

Özellikle problem çözme, kriz yönetimi ve uzun vadeli düşünebilme yeteneklerimin ve insan ilişkilerinde empati ile yaklaşımımın çalışma hayatında yardımcı olacağını düşünüyorum.

Kısa vadede, eğitim geçmişimin ve kişisel özelliklerimin yardımıyla şirketinize değer katmayı; uzun vadede ise kendimi geliştirerek kariyerimde yükselmeyi hedefliyorum. Sonuç olarak; ekteki özgeçmişimin şirketinize değer katabilecek uygun pozisyonlar için değerlendirilmesini rica ediyorum. Gerekli görmeniz durumunda daha detaylı bilgi vermek için sizinle karşılıklı görüşmek isterim. Detaylı bilgi için, kendi oluşturduğum kişisel web sitem; www.kalyoncufatih.com adresini ziyaret edebilirsiniz. İlginize şimdiden teşekkür ederim.

Saygılarımla

Fatih Kalyoncu